

ESCUELA DE VENTAS “COMMUNICARE”

Un auténtico Centro de Formación de Vendedores Profesionales para su empresa.

¡Con el equipo académico que implementó la carrera de Ingeniería en Ventas en Guayaquil!



Introducción:

Ante la necesidad de las empresas de formar y capacitar a sus vendedores con metodología totalmente práctica y acorde con la realidad de nuestro mercado, presentamos este programa de capacitación.



Surge como producto de la suma de experiencias recogidas por nuestro equipo de profesionales al impartir dentro y fuera del país, un innovador programa de Capacitación Profesional en Ventas, tanto en empresas multinacionales como en importantes empresas nacionales y Universidades de prestigio del medio.



Objetivo:

Desarrollar y fortalecer las habilidades y destrezas de los vendedores, facultándolos para enfrentar los nuevos retos que plantea el mercado global altamente competitivo y diverso.



Metodología:

El programa es altamente participativo, aplicamos Facilitación experiencial modalidad indoor y outdoor, cuando el escenario lo permite.



El aprendizaje experiencial permite que el foco de este proceso se concentre en el participante que aprende y no en el que enseña.

Las experiencias que traen los participantes son elaboradas y conceptualizadas para lograr transferir el aprendizaje hacia la empresa.



El modelo es totalmente práctico y conecta con los estilos de aprendizaje de las personas.

Se manejan, según la materia impartida, test, socio dramas, clínicas de ventas, videos demostrativos y desafíos.

Ubicación de acuerdo a la formación y experiencia del vendedor.

NIVEL BASICO: EJECUTIVO DE VENTAS

- Planificación y Organización de Ventas – 18h
- Liderazgo y Trabajo en Equipo - 9h
- Técnicas de Comunicación aplicada a la venta – 9h
- Técnicas Básicas de Venta - 18h
- Servicio al cliente - 9h
- **Total de horas: 63**



NIVEL INTERMEDIO: ASESOR COMERCIAL

- Fundamentos de Marketing – 9h
- Psicología de la Venta - 18h
- Merchandising – 9h
- Técnicas Avanzadas de Ventas - 18h
- Coaching – 9h
- **Total de horas: 63**



NIVEL AVANZADO: ADMINISTRADOR DE VENTAS

- Técnicas de Negociación – 9h
- Estadística para vendedores – 9h
- Trade Marketing - 9h-
- Administración de Presupuestos - 18h
- Enfoques Gerenciales de Venta - 18h
- **Total de horas: 63**



Inversión:

Módulos de 18h: USD 150,00 + IVA

Módulos de 9h: USD 95,00 + IVA

Financiamiento con el CNCF por medio de Fundación Huancavilca.

Horario:

Sábados
8h30 a 17h30

Equipo de trabajo:

Información disponible en:

www.comunicare.net.ec

Inscripciones:

Lic. Sara Castañeda Paredes
Acacias 805 y Guayacanes – Urdesa - Guayaquil
Telf. 593 4 2389887 – 593 8 6903814
scastaneda@comunicare.net.ec

